

## **Praktikant/in für Strategie- und M&A-Projekte im Handels- und Konsumgüterbereich (m/w), 80 - 100%**

### **Wen suchen wir?**

Haben Sie Interesse an spannenden Projekten für namhafte Kunden im Handels- und Konsumgütersektor? Wollen Sie darüber hinaus in einem kleinen Team „hands-on“ bei strategischen Fragestellungen und M&A Projekten mitwirken? Dann suchen wir genau Sie. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung und darauf Sie kennenzulernen.

### **Anforderungen**

Gesucht wird ein(e) Student/n im gehobenen Bachelor-/Master-Semester mit Fachrichtung Wirtschaft oder mit Fokussierung auf die Handels- oder Konsumgüterindustrie.

Erforderlich sind:

- Sehr gute analytische und konzeptionelle Fähigkeiten, um die für unsere Projekte benötigten Informationen auf der Basis externer Datenquellen und Interviews zu ermitteln und auszuwerten
- Strukturierte und sehr präzise Arbeitsweise
- Begeisterung für Handel, Konsumgüter und E-Commerce
- Idealerweise bereits erste Erfahrungen in der Strategieberatung und/oder M&A-Beratung über Praktika oder Ähnliches
- Wirtschaftswissenschaftliche Grundkenntnisse
- Sehr guter Umgang mit MS Office (insb. PowerPoint und Excel)
- Starke Teamfähigkeit
- Sicheres Auftreten und gute kommunikative Fähigkeiten
- Reisebereitschaft (ggf. Projekteinsatz beim Kunden vor Ort)
- Sprachkenntnisse: Muttersprache Deutsch, Englisch, weitere Sprachen hilfreich

### **Zu Ihren Tätigkeiten gehören unter anderem:**

- Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen
- Entwicklung von unternehmensspezifischen Strategien sowie Organisations- und Strukturkonzepten
- Entwicklung und Bearbeitung von Businessplänen und Massnahmenprogrammen
- Durchführung von Online- und Sekundärresearch, Auswertung von Studien, ggfs. Begleitung spezifischer Marktforschungen
- Unterstützung bei der Erstellung von diversen (Kunden-)Präsentationen und Analysen

### **Besondere Bemerkungen**

Eine Mitarbeit im Projekt ist Vollzeit oder Teilzeit möglich, jedoch insgesamt mindestens 80%. Die Projektmitarbeit kann von der Dauer individuell gestaltet werden, d.h. mind. 4 Monate und max. bis zu 6 Monate, mit Option zur Verlängerung für weitere 3 Monate.

Start ab 2. Januar 2018 oder nach Absprache.

Einsatzort ist Pfäffikon SZ/Nähe Zürich.

## Über die Retail Capital Partners AG

Die Retail Capital Partners AG ist eine spezialisierte M&A-, Advisory und Private Equity Gesellschaft und verfügt über mehr als 30 Jahre Erfahrung im Handels- und Konsumgüterbereich. Wir sind auf die folgenden Geschäftsfelder spezialisiert:

Corporate Finance/M&A Beratung  
Strategieberatung  
E-Commerce  
Beteiligungsmanagement

Zu unseren Kunden zählen namhafte Konzerne, Private Equity Gesellschaften und Hedgefonds. Zu den Investoren gehören grosse Family Offices und vermögende Privatinvestoren.

## Kontakt

Jasmine Axtell  
Assistant to the CEO  
Retail Capital Partners AG  
Huobstrasse 3  
8808 Pfäffikon SZ  
Schweiz

Tel. +41 55 420 24 74  
[jasmine.axtell@retailcapitalpartners.com](mailto:jasmine.axtell@retailcapitalpartners.com)