

Senior Manager / Associate Partner - Corporate Finance / M&A im Handels- und Konsumgüterbereich (m/w/d) 100%

RETAIL
CAPITAL
PARTNERS

Corporate Finance
Strategy Advisory
Digital Transformation

Wer sind wir?

Wir sind eine international tätige und stark wachsende Beratungs- und Beteiligungsgesellschaft mit Fokus auf Handels- und Konsumgüterunternehmen sowie Spezialisierung auf die Geschäftsfelder Corporate Finance/M&A, Strategie, E-Commerce und Beteiligungsmanagement.

Wen suchen wir?

Für die Position eines Senior Manager / Associate Partner wird ein Professional aus der Corporate Finance oder M&A Beratung, der Restrukturierungsberatung oder einer WP-Gesellschaft zur Akquise von M&A Mandaten und der Transaktionsabwicklung zum nächstmöglichen Zeitpunkt gesucht.

Welche Aufgaben hast Du als Senior Manager / Associate Partner?

- Projektleiter für Sellside und Buyside M&A Mandate. Eigenständige Initiierung von Projekten, Projekt-Akquisition etc.
- Ggfs. Interims-Positionen bei Kundenprojekten (CFO, CRO, etc.)
- Operative Unterstützung des Kunden bei Konzeptionierung und Umsetzung von Strategie- und Restrukturierungsprojekten, d.h. Massnahmenerarbeitung, -bewertung, -umsetzungsbegleitung und -monitoring der P&L-/BS-Effekte
- Initiierung und Begleitung Value Creation Programme
- Durchführung von Financial und Commercial Due Diligence Arbeiten inkl. Erstellen von Finanzmodellen und Kundenpräsentationen
- PMI-Modul-Verantwortung, d.h. 100T-Programm-Konzeption und Umsetzung etc.
- Stakeholder-Management, d.h. eigenverantwortliche Kommunikation mit Teil-Projekt-Stakeholdern (ALs, tlw. GF/VS)

Was bieten wir Dir?

Du erfährst eine wertschätzende Zusammenarbeit in einem engagierten Team. Einer unserer erfahrenen Berater steht Dir für Deinen Einstieg als Mentor zur Seite und entwirft gemeinsam mit Dir einen Plan für Deine technische und fachliche Entwicklung. Mit Deinem Mentor besprichst Du auch Deine Weiterbildungen. Du bewegst Dich in einem hochmodernen Arbeitsumfeld, das Dir individuelle und flexible Entwicklungschancen bietet. Unser Projektgeschäft bietet Dir großen Gestaltungsspielraum für die Umsetzung Deiner Ideen. Wir lassen Dir Freiraum für Deine Interessen und unterstützen Dich bei Deiner Weiterentwicklung.

Wenn Du uns kennenlernst, wirst Du feststellen: Es ist nicht nur ein Lippenbekenntnis der Geschäftsführung, dass wir uns als familiäres Unternehmen verstehen. Unsere Hierarchien sind flach, vor allem aber auch transparent. Unabhängig von Positionen sprechen wir offen miteinander, diskutieren, kritisieren und loben. Dabei schätzen wir Kolleginnen und Kollegen, die selbständig denken, Verantwortung übernehmen und im Rahmen ihrer Aufgaben aktiv mitentscheiden.

Anforderungen:



- Du verfügst über einen Universitätsabschluss (Master / Diplom oder Bachelor) mit den Schwerpunkten Banking, (Corporate) Finance, Accounting und/oder Vergleichbares
- Mindestens 10 Jahre Berufserfahrung in vergleichbarem Umfeld (M&A/Corporate Finance Boutique, M&A-Bereich eines Beratungshauses, Transaktionsberatung der WP Gesellschaften, Private Equity, Corporate Development / in-house Consulting)
- Umfassendes Beziehungsnetzwerk zu potenziellen Kunden
- Grosse Festigkeit in Zahlen, Business- und integrierter Finanzplanung
- Selbständige Bearbeitung von Analysen, Business Models und Präsentationen
- Analytische, sehr präzise und zielorientierte Arbeitsweise

- Hohe Belastbarkeit, Einsatzbereitschaft und Überzeugungskraft
- Ausgezeichnete Projekt Management Fähigkeiten sowie Hands-On Einstellung
- Selbständiges Auftreten gegenüber Kunden sowie sehr gute Kommunikationsfähigkeiten im Umgang mit unterschiedlichen Hierarchieebenen
- Muttersprache Deutsch, verhandlungssicheres Englisch, weitere Sprachen von Vorteil

Kontakt:

Wenn wir Dein Interesse geweckt haben, dann bewerbe Dich bitte mit Deinen vollständigen Bewerbungsunterlagen.