

Senior Manager / Associate Partner im Bereich Transformation / Restrukturierung im Handels- und Konsumgüterbereich (m/w/d), 100 %

RETAIL
CAPITAL
PARTNERS

Corporate Finance
Strategy Advisory
Digital Transformation

Wer sind wir?

Die Retail Capital Partners AG ist eine spezialisierte Strategieberatungs- und M&A-Gesellschaft mit mehr als 30 Jahren Erfahrung im Handels- und Konsumgüterbereich. Die Retail Capital Partners AG fokussiert sich in Transaktionen und Projekten auf die folgenden Geschäftsfelder:

- Strategieberatung sowohl Wachstum als auch Restrukturierung
- M&A Beratung (Kauf/Verkauf von Unternehmen, Entwicklung von Akquisitions- und Divestment-Strategien, Transaktionsabwicklung, Commercial & Financial Due Diligence)
- Beteiligungsberatung (Portfolioanalyse und Strategieentwicklung, 100-Tage-Programme)

Zu den Kunden von Retail Capital Partners AG zählen namhafte Konzerne, Private Equity Gesellschaften und Hedgefonds. Zu den Investoren gehören grosse Family Offices und vermögende Privatinvestoren.

Wen suchen wir?

Für die Position eines Senior Managers / Associate Partners (m/w/d) im Bereich Transformation & Restrukturierung suchen wir eine erfahrene Führungspersönlichkeit, mit Erfahrung im Restrukturierungsbereich sowie Fokus auf Online- und stationärem Handel.

Welche Aufgaben hast Du als Senior Manager / Associate Partner (m/w/d)?

- Du akquirierst und leitest ganzheitliche Restrukturierungs- und Transformationsprojekte und bist Sparring Partner:in für unsere Kunden auf C-Level
- Du leitest Dein eigenes Projektteam und bist Mentor für Deine eigenen Mitarbeiter
- Du übernimmst Verantwortung für die Ergebnisse beim Kunden und entwickelst diese eigenständig weiter

Wie arbeiten wir im Projektgeschäft zusammen?

Du bist Teil unserer Beraterteams aus sehr erfahrenen senioren Beratern, mit denen Du gemeinsam Lösungen erarbeitest. Du akquirierst – wenn möglich – und leitest operativ eigene Projekte, greifst dabei aber über unsere Kollaborationsplattformen auf die Unterstützung von Geschäftsführern und Beratern zurück.

Was bieten wir Dir?

Du erfährst eine wertschätzende Zusammenarbeit in einem engagierten Team. Einer unserer erfahrenen Berater steht Dir für Deinen Einstieg als Mentor zur Seite und entwirft gemeinsam mit Dir einen Plan für Deine persönliche und fachliche Entwicklung. Mit Deinem Mentor besprichst Du auch Deine Weiterbildungen. Du bewegst Dich in einem hochmodernen Arbeitsumfeld, das Dir individuelle und flexible Entwicklungschancen bietet. Unser Projektgeschäft bietet Dir grossen Gestaltungsspielraum für die Umsetzung Deiner Ideen. Wir lassen Dir Freiraum für Deine Interessen und unterstützen Dich bei Deiner Weiterentwicklung.

Unsere Hierarchien sind flach und transparent. Unabhängig von Positionen sprechen wir offen miteinander, diskutieren, kritisieren und loben. Dabei schätzen wir Kolleginnen und Kollegen, die selbständig denken, Verantwortung übernehmen und im Rahmen ihrer Aufgaben aktiv mitentscheiden.

Anforderungen:



- Universitätsabschluss (Master / Diplom oder Bachelor)
- Mindestens 8-10 Jahre Berufserfahrung in vergleichbarem Umfeld
- Retail Erfahrung, inkl. Projektportfolio und ggfs. Erfolgsnachweisen in der Akquisition
- Ausgezeichnete Projekt Management Fähigkeiten sowie Hands-On Einstellung
- Hohe Belastbarkeit, Einsatzbereitschaft und Überzeugungskraft
- Reisebereitschaft
- Selbstbewusstes Auftreten gegenüber Kunden, sowie sehr gute Kommunikationsfähigkeiten
- Vertiefte Kenntnisse in Excel und PowerPoint
- Muttersprache Deutsch, verhandlungssicheres Englisch, weitere Sprachen von Vorteil

Kontakt:

Wenn wir Dein Interesse geweckt haben, dann bewirb Dich bitte mit Deinen vollständigen Bewerbungsunterlagen.